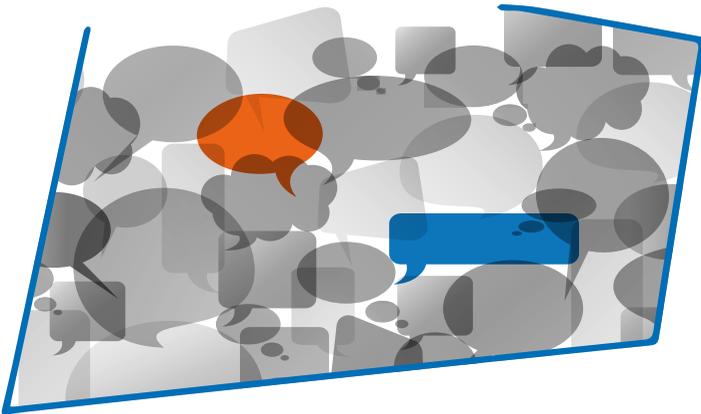


IVZ-Wissenscampus

Vortragsreihe prominenter Referenten 2024/25



Norman Alexander
MENSCHENKENNTNIS

Dr. Eldar Sultanow
KÜNSTLICHE INTELLIGENZ

Peter Brandl
KOMMUNIKATIONSSTÄRKE

Monika Matschnig
KÖRPERSPRACHE



Prof. Dr. Volker Busch
ZUVERSICHT

Leo Martin
VERTRAUEN

Dr. Boris Nikolai Konrad
GEDÄCHTNISLEISTUNG

Sabine Hübner
EMPATHIE

Infos und Buchung bei der Veranstaltungsagentur:
SPRECHERHAUS® | +49 2561 9792888 | www.sprecherhaus-shop.de | info@sprecherhaus-shop.de



Mit freundlicher Unterstützung von



Anmeldecoupon

Bitte senden an: SPRECHERHAUS®
Marktstraße 5 | 48683 Ahaus | 02561 9792888 | info@sprecherhaus.de

SPRECHERHAUS®
Rohstoff Wissen

Buchung:

Präsenzteilnahme Onlineteilnahme

Einzelvortrag **49,- €* | 59,- €**

Bitte Anzahl der Karten eintragen:

Vortrag 1 Vortrag 2 Vortrag 3 Vortrag 4 Vortrag 5 Vortrag 6 Vortrag 7 Vortrag 8

4er Abo **166,- €* | 206,- €**

Teilnahme Halbjahresprogramm – Bitte Anzahl eintragen:

1. Hälfte der Vortragsreihe

2. Hälfte der Vortragsreihe

Bei Buchung
eines 4er Abos
sparen Sie immer 30 €
gegenüber dem
Einzelkartenkauf!

*Preisvorteil für Abonnenten der Ibbenbürener Volkszeitung und Kunden der Volksbank im Münsterland eG. Ich buche zum Vorteilspreis.

Infos kompakt:

- ✓ Preise pro Person/Abend bzw. Abo ✓ Preise inkl. MwSt. ✓ Keine Rückgabe
- ✓ Eintrittskarte(n) übertragbar ✓ Steuerabzugsfähige Rechnung ✓ Sie können ohne Angabe eines Grundes jederzeit zwischen den Teilnahmeformen switchen. Mit einer Info an SPRECHERHAUS® kann das Ticket im Status Präsenz- oder Onlineteilnahme geändert werden.

Ich wünsche die Zustellung meiner Eintrittskarte(n) und Rechnung:

portofrei per Mail an meine benannte E-Mail-Adresse

per Post (Versandgebühr 3,- Euro)

HIER
direkt
BUCHEN



www.sprecherhaus-shop.de

Sie können Ihre Eintrittskarte(n) auch jederzeit im Onlineticketshop von SPRECHERHAUS® kaufen.

Zahlung:

Kauf per Rechnung mit nachfolgenden Rechnungsdaten des Käufers:

Name, Vorname

Rechnungsempfänger/Firma

Straße, Nr.

PLZ, Ort

Telefon

E-Mail

Auftragserfüllung SPRECHERHAUS®:

Datenschutzhinweis: Ihre personenbezogenen Daten (Personenname, Firma, Adresse, Telefonnummer, E-Mail-Adresse) verarbeitet die Veranstaltungsagentur SPRECHERHAUS® für die Auftragserfüllung Ihrer Buchung sowie Ihrer Veranstaltungsteilnahme, für die Kontaktaufnahme während der Veranstaltungsdauer und für die Übersendung von Informationen im Zusammenhang der Veranstaltung(en). Unsere vollständigen Informationen zum Datenschutz und -Widerruf finden Sie unter www.sprecherhaus.de/datenschutz
Einwilligungserklärung: Ich bin damit einverstanden, dass der Veranstalter SPRECHERHAUS® zu o.g. Auftragserfüllung meine personenbezogenen Daten verarbeiten darf und mich unter meiner angegebenen Adresse, Telefonnummer oder E-Mail-Adresse kontaktieren darf. Hiermit unterschreibe ich die Einverständniserklärung.

Datum, Unterschrift * Pflichtfeld

Datennutzung SPRECHERHAUS®:

Ihre personenbezogenen Daten (Personenname, Firma, Adresse, Telefonnummer, E-Mail-Adresse) nutzt die Veranstaltungsagentur SPRECHERHAUS® für die Übersendung von Informationen und Angeboten von SPRECHERHAUS®. Die vollständigen Informationen zum Datenschutz und -Widerruf finden Sie unter www.sprecherhaus.de/datenschutz

Einwilligungserklärung: Ich bin damit einverstanden, dass der Veranstalter SPRECHERHAUS® zu Informations- und Werbezwecken meine personenbezogenen Daten nutzen darf und mich unter meiner angegebenen Adresse, Telefonnummer oder E-Mail-Adresse kontaktieren darf. Hiermit unterschreibe ich die jederzeit widerrufbare Einverständniserklärung.

Datum, Unterschrift



Wissen Pur. IVZ Pur.

Seit über 125 Jahren sind wir neugierig und helfen Ihnen dabei, die Hintergründe zu verstehen. Jetzt noch scharfsinniger als jemals zuvor – mit unserem Digitalangebot IVZ Pur.

pur.ivz-aktuell.de



Genossenschaftlich heißt,
sich für die Gemeinschaft
vor Ort starkzumachen.

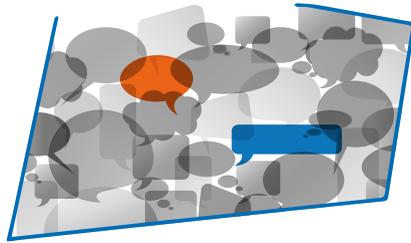
Morgen kann kommen.

Wir machen den Weg frei.



IVZ-Wissenscampus

Vortragsreihe
prominenter
Referenten
2024/25



09.10. Menschenkenntnis

Mind Hacking

Die Fähigkeit, Gedanken zu entschlüsseln

Wollten Sie schon immer wissen, was Ihr Gesprächspartner denkt und seine Gedankenwelt kennen? Ob bei geschäftlichen Verhandlungen oder im Alltag: Oftmals haben wir uns schon gewünscht, zu erkennen, was unser Gegenüber denkt und wie er tickt. In seinem spannenden Vortrag mit faszinierenden Experimenten verrät Norman Alexander Geheimnisse von Mentalisten und demonstriert deren Anwendung im Business. Er gibt einen Einführungskurs, wie man Gedanken wirklich liest. Nichts ist übernatürlich. Jedoch gibt es Mechanismen mentaler Kommunikation, die jeder nutzen kann – nicht nur Körpersprache, sondern vielmehr Beobachtung, Menschenkenntnis und Intuition ermöglichen es, hinter die wahren Gedanken seines Gesprächspartners zu kommen. Der MIND HACKER Norman Alexander legt dabei Wert auf Einfachheit und Praxisnähe.

„Wer Gedanken hacken kann, steuert damit seinen Erfolg.“

Norman Alexander

MIND HACKER und Kommunikationsstrategie

norman-alexander.com



06.11. Künstliche Intelligenz

Die fabelhafte Welt der KI

Ein Drahtseilakt zwischen Fortschritt und Vorsicht

Entdecken Sie die spannende Welt der Künstlichen Intelligenz, wo jeder Schritt in Richtung Innovation auch ein Schritt der Umsicht ist. In diesem Vortrag beleuchten wir, wie KI unsere Zukunft formt – von revolutionären Durchbrüchen über Risiken bis zu kritischen Fragen der Ethik. Erleben Sie Künstliche Intelligenz live und erfahren Sie konkret, wie sie unsere Welt zu einer besseren macht. Erhalten Sie Antworten auf diese und weitere Fragen: Ist KI gefährlich? Was bringt's mir? Was sind die Chancen? Federt KI Fachkräftemangel ab? Wie erkenne ich KI?

„KI verändert das Spiel, Menschlichkeit schreibt die Regeln.“

Dr. Eldar Sultanow

IT-Experte für Künstliche Intelligenz und digitale Menschlichkeit

sultanow.de



Die Ibbenbürener Volkszeitung veranstaltet mit dem Partner Volksbank im Münsterland eG in Zusammenarbeit mit der Veranstaltungsagentur SPRECHERHAUS® eine 8-teilige hybride Vortragsreihe für Ihren Vorsprung durch Wissen.

Die Vortragsreihe bietet gebündeltes Seminar- und Expertenwissen in einem 90-minütigen, unterhaltsamen Wissensabend. Alle Themen dienen Ihrer Persönlichkeitsentwicklung – wir möchten Ihre Soft Skills stärken, Sie weiterbringen, Ihre Erfolge sichern, Sie wettbewerbsfähig und fit machen für die Herausforderungen der Zukunft. Die Wissensimpulse sind für jedermann geeignet – jede Branche, jeden Beruf und jeden Bildungsgrad. Nutzen Sie den Wissenstransfer für Ihre persönliche Entwicklung im Beruflichen und Privaten.

04.12. Kommunikationsstärke

Crash-Kommunikation

Kommunikation auf maximaler Flughöhe

Erfahren Sie alles über die Stärken professioneller Piloten in Krisensituationen und was Sie persönlich daraus lernen können. Wie Sie in herausfordernden Situationen sicher kommunizieren und Fehler vermeiden. Wie Sie unter Stress die richtigen Prioritäten setzen. Was Sie tun können, um auch in schwierigsten Situationen professionell und souverän zu agieren. Menschen versagen nicht – sie funktionieren! Bestimmte Rahmenbedingungen lassen bestimmte Verhaltensweisen folgen. Aus der professionellen Luftfahrt können Sie lernen, was getan werden muss, damit möglichst effektives Verhalten folgt.

„Starten Sie durch mit verantwortungsvoller Kommunikation!“

Peter Brandl

Berufspilot, Unternehmer und Persönlichkeitstrainer

peterbrandl.com



22.01. Körpersprache

Körpersprache als wirksames Instrument

Authentisch sein wird überschätzt!

Ein rein authentisches Verhalten würde sehr oft den Erfolg verfehlen. Um überzeugend zu sein und gezielt Wirkung zu erzeugen, sollte man Körpersprache und ihre Wirkung als wirksames Instrument verstehen und auch einsetzen. Wir leben beruflich und privat in Positionen, die wir bedienen müssen. Wirken Sie dabei nicht oder nicht gut, dann werden Sie nicht oder falsch gesehen, gehört und verstanden! Was das Auge wahrnimmt, bekommt beim Gegenüber mehr Relevanz als das, was das Ohr aufnimmt. Die Kunst ist es, verbale und nonverbale Wirkungselemente zu verbinden und das passend zum Persönlichkeitstypus, mit dem Ergebnis souverän und überzeugend zu wirken.

„Wir wirken immer, die Frage ist nur wie!“

Monika Matschnig

Dipl. Psychologin und Expertein für Körpersprache

matschnig.com



Veranstaltungsort IVZ Campus

Südstadtquartier

Unterer Markt 6, 49477 Ibbenbüren

Veranstaltungszeit 19.30 Uhr – 21.00 Uhr

19.00 Uhr Einlass | Getränkeangebot

19.15 Login Onlineteilnahme

19.30 Vortragsbeginn | 90 Minuten ohne Pause

Infos und Buchung bei der Veranstaltungsagentur:

SPRECHERHAUS® 02561 97 92 888

info@sprecherhaus.de | www.sprecherhaus-shop.de

19.02. Zuversicht

In Zukunft stark und stabil

Wie wir Mut und Zuversicht entwickeln in herausfordernden Zeiten

Unruhige Zeiten sorgen für Anspannung, Stress und schlechte Stimmung. Gemeinsam verwandeln wir den allgemeinen Pessimismus in eine motivierende Aufbruchstimmung! Die meisten Dinge im Leben entwickeln sich nämlich weitaus besser, als wir befürchten. Ich möchte Ihnen zeigen, wie wir in herausfordernden Zeiten Zuversicht bewahren und den Fokus auf das Gute und das Mögliche ausrichten; wie wir Sicherheit entwickeln können in einer ungewissen Welt, und wie wir zu Leichtigkeit zurückfinden, selbst wenn manches im Leben gerade schwer ist. Dieser aufheiternde und Mut-machende Vortrag enthält neurowissenschaftliche Hintergründe, und viele Praxistipps, um mental gesund und stark zu bleiben in einer Welt, in der gerade vieles „verrückt“ scheint.

„Die Welt ist immer mehr Nicht-Krise als Krise“

Prof. Dr. Volker Busch

CSP®, Neurowissenschaftler, Arzt und Bestseller-Autor

drvollerbusch.de



19.03. Vertrauen

Geheimwaffe Vertrauen

Die Kunst, Menschen an sich zu binden

Ein Vortrag über die Kunst, Menschen an sich zu binden: Ein Ex-Agent, dessen Aufgabe es war, V-Männer aus dem Bereich der Organisierten Kriminalität zu gewinnen, um an brisante Informationen zu gelangen, verrät seine besten Strategien. Wildfremde Menschen vertrauten ihm und verrieten ihm geheimstes Insiderwissen. Leo Martin, der studierte Kriminalwissenschaftler, gibt erstmals sein Erfolgsgeheimnis preis und verrät auf eindrucksvolle Weise, wie es uns allen ganz leicht gelingt, Kontakt aufzunehmen, Vertrauen zu gewinnen und andere von sich zu überzeugen. Der Experte für unterbewusst ablaufende Denk- und Handlungsmuster gehörte zu den erfolgreichsten Agenten Deutschlands.

„Man muss Menschen rühren, nicht schütteln!“

Leo Martin

Ex-Geheimagent, Bestsellerautor und Sprachprofiler

leo-martin.de



Gastgeberort der Vortragsreihe 2024/25

09.04. Gedächtnisleistung

Gedächtnispower

Bringen Sie Ihr Gehirn auf Vordermann

Wer wünscht sich nicht, das sprichwörtliche Gedächtnis eines Elefanten zu haben? Dr. Boris Nikolai Konrad kann als Gedächtnistrainer und Hirnforscher auf ein außerordentliches Erinnerungsvermögen zurückgreifen. Im Gedächtnissport gehört er seit Jahren zur Weltspitze, und seine unglaubliche Merkfähigkeit ging bereits mehrfach in das Guinness Buch der Rekorde ein. In einer unterhaltsamen Mischung aus Entertainment, Show und Gedächtnistraining beweist „Deutschlands Superhirn“ Dr. Boris Nikolai Konrad dass jeder Einzelne seinem Gedächtnis zu ungeahnten Höchstleistungen verhelfen kann. Die Mnemotechniken sind Jahrhunderte lang erprobt und spielend leicht zu erlernen, aber noch nie wurden sie auf so spritzige und amüsante Weise vermittelt!

„Ein gutes Gedächtnis ist erlernbar!“

Dr. Boris Nikolai Konrad

Gedächtnisweltrekordhalter und Neurowissenschaftler

boriskonrad.de



14.05. Empathie

Die Macht der Empathie

Wer mitfühlt, gewinnt.

Empathie in Verbindung mit Freundlichkeit hat eine umwerfende Wirkung. Sie schafft persönliche Momente und ist der beste Weg, um Vertrauen zu gewinnen. Mit Freundlichkeit drücken wir Verbindlichkeit und Wohlwollen aus. Wir erreichen die Menschen und eröffnen uns die Möglichkeit, selbst auf die schwierigste Situation positiven Einfluss zu nehmen. Und nur mit Empathie verstehen wir die Sichtweise des anderen, können zuvorkommend handeln und die genau richtige Lösung samt Kommunikation aus dem Köcher ziehen. Für eine maximale Begegnungsqualität in diesem Moment, begeisterte Kunden, harmonische Teams, Wohlfühlklima unter Kollegen und mehr Zwischenmenschlichkeit.

„Wer mitfühlt, gewinnt.“

Sabine Hübner

Expertein für Servicekultur und Kundenorientierung

sabinehuebner.de

